

# 于魁智李胜素率团在宁纺演出



5月3日晚，著名京剧表演艺术家于魁智、李胜素率国家京剧院一团，在宁纺职工俱乐部举办了一场以“国粹唱响凤凰城 砥砺奋进新时代”为主题的京剧演唱会，令广大戏迷大饱耳福。

演唱会由农行宁晋支行、河北金昶恒公司和河北宁纺集团联合举办。在观众热烈的掌声中，一曲悠扬婉转的《迎春》京胡协奏拉开了演唱会的序幕。演唱会以现代与传统名段相结合的形式进行，演出了《红灯记》《沙

浜》《江姐》《红娘》《白蛇传》《锁麟囊》等经典唱段。于魁智、李胜素的压轴登场把演唱会推向高潮。时隔十二年再次来宁演出，于魁智老师对宁晋县浓厚的戏曲氛围和县、县政府、社会各界以及企业对京剧的大力支持给予高度评价，对宁纺建厂五十周年表示祝贺，并对88岁高龄的全国劳动模范、宁纺集团苏瑞广董事长表示崇高的敬意。整场演出精彩连连，掌声、叫好声迭起，近千名观众享受了一场精彩绝伦的京剧盛宴。（巨鸣九）



## 集团举办第25届春运会

4月15日上午，宁纺集团“致敬五十年，奋斗再出发”第25届春季运动会在职工俱乐部广场开幕。广和、棉织、印染、绒布、优艾斯、电厂、奔发、酒厂、房地产、宾馆、物业、后勤等12支代表队的选手421人次，参加了拔河、羽毛球、健身圈、跳绳、踢毽、自行车慢赛和羽毛球、乒乓球，以及百米赛跑、4×100接力等赛项。图为女子4×100接力比赛现场。

达尔文曾说：“物竞天择，适者生存。”争，是生存的一种能力，也是生活的一种常态。但在人类文明社会，争又反映出一种处世态度和品格修养。孔子说：“君子无所争。必也射乎。揖让而升，下而饮。其争也君子。”在孔子看来，真正的君子，应是胸襟开阔之人，不会拘于异见意气用事。即便是要分出高下，他们也会光明正大地与对方展开竞争，彼此之间仍不失尊重。

范镇，北宋著名史学家、政治家。有一次，他与司马光因为在乐律方面见解不同而争论不休。此间，书信往返数万言，但都各执己见，谁也不服谁。

究竟如何解决争端呢？他们决定，用下棋来决胜负。结果，范镇取胜。过了些年，范镇去洛阳看望司马光，特意带了从前争论过的八篇乐论。两人继续争辩，好几天也没有解决问题，又以投壶来决胜负。此次，范镇输了，司马光高兴地说：“太乐还魂了！”

英国女作家霍尔有句名言：“我不同意你的观点，但我誓死捍卫你说话的权利。”每个人立场、经历、性格、学识不同，持有不同的观点是正常的，争也是自然，但不应该缺少包容和尊重。坚持自己的观点，也需尊重对方的主张，所谓求同存异、和而不同，不因对方不给自己面子而心存芥蒂，不为他人与自己见解相左而怀恨在心，争，能显人品。因为争，而人身攻击、造谣中伤，那是低级趣味之争，是小人之争。君子之争，是为了明理，为了进步，更为了团结和友谊。

杰斐逊与华盛顿曾并肩作战，彼此支持。

## 君子之争

华盛顿任总统期间，杰斐逊却经常反对其施政方针，两人甚至会激烈争吵。过后，彼此又以信件致歉并重申自己的政治立场。在一定意义上，杰斐逊与华盛顿更像是“政敌”。然而，华盛顿卸任前，却提名杰斐逊为总统候选人，热情洋溢地称赞其人品和才能，说他是“可以信赖的君子”。

历史上的政敌，往往是明争暗斗、你死我活，而杰斐逊与华盛顿却走向礼让与谅解，甚至相互欣赏，着实令人惊讶，更令人敬佩他们的胸襟。两个人之间的观点分歧，是政见不同的君子之争。他们没有因为立场和主张不同，而完全否定一个人，更不会将之视为仇敌。他们坦坦荡荡地争，不搞“小动作”，不暗地里使绊子，保持仁义和客观。争，是光明磊落地争；敬，也是发自肺腑地敬。

2022年成都世乒赛团体赛中，中国男团在小组赛迎来第二个对手——美国队。首场比赛，马龙率先登场，他的对手为美国队选手米歇尔·莱文斯基。在首局比赛中，米歇尔·莱文斯基发挥出色，给马龙造成了不小的麻烦，以11比7先胜一局。在第二局局末裁判判马龙得分的情况下，马龙却主动示意这个球对手擦边，应该是对手得分，展现了赛场上的君子风范。

君子之争当体现君子人格，有所争有所不。正所谓：“夫唯不争，故天下莫能与之争。”不争虚名，不争浮利，不争意气，而是为真理而争，为正义而争，为人民而争。争而相敬不辱，争而坦荡不欺，争而存异不斗，争而包容不害，才真正不失君子之风。

### 管理课堂

□董事长 苏瑞广



## 打造质量过硬的产品

只有拳头硬即产品过硬，企业才能顽强生存。好的产品才是赢得客户最好的武器。所以，企业要埋头苦练产品内功。

要让产品这个拳头硬起来，首要的是做好差异化。企业没必要与竞争对手拼价格，打价格战，而必须有一定的利润空间，这样才能生存。产品要有一定的技术含量和较高的附加值。这样，产品价格贵一点，但客户也愿意掏钱买。在经济低迷的情况下，人们消费能力下降。这时，企业需要提升产品创新能力，开发差异化新产品，以满足不同人群的需求。最近几年，广和纺织产品质量做得很好，同时开发了许多高附加值产品，所以客户越来越多。

在生产过程中，千万不要掩盖问题，尤其是质量问题。老认为没有问题就发现不了问题，发现不了问题就是最大的问题。我们要看到问题不当瞎子，听到问题不当聋子，遇到问题不绕圈子、处理问题不讲面子。一次疏忽，对自己来说是1%，对客户来说就是100%。放过一个疵点，就等于埋下一颗定时炸弹，就可能失去一个客户。信誉再高、牌子再硬，自己砸起来也毫不费力，轻轻松松舒舒服服就能毁掉自己。所以，生产过程中，必须处处严把质量，不能有丝毫马虎和疏忽。

质量问题包括：战略上的质量问题、设计上的质量问题、采购上的质量问题、制造上的质量问题、控制上的质量问题、检验上的质量问题、保管运输上的质量问题、服务上的质量问题，等等。

在失败的企业里，总能找到这些问题的一部分甚至全部。有些企业突然倒下去，是因为质量问题早就存在于企业的肌体里，只不过没引起重视，一旦发现已进入“癌症”晚期。企业先前过得风光光，突然倒下去，问题早已在肌体内扩散、生长，只不过被良好的市场掩盖。不相信企业有病，最终导致病来如山倒。所以，要有高度的质量意识和严格的质量标准。

## 这句话影响了多少宁晋人？

一次，去一家电缆厂采风，看见墙上写着“讲人品，出精品”，便问老板咱也是宁纺的？老板说这是向宁纺集团董事长苏瑞广学习，说话时满眼的崇拜。

这句话，影响了宁纺人，也影响了宁晋好多人！

上世纪八十年代，宁纺一直为天津外贸供货。1988年，白平布供不应求，价格猛涨，其他厂家都很“现实”，谁出价高就卖给谁。而宁纺却坚决执行合同，一年下来少赚了30万元。一年后，白平布滞销积压，天津外贸却破例对宁纺敞开库存收购，有多少要多少。其他厂家都傻了眼。

宁纺人“做人”上过硬，抓质量也是毫不含糊。2001年，南方一家老供应商给宁纺送来了一批染料，经化验，多项指标不合格，予以拒收。这位供货商找到厂领导，说看在多年关系的份上，能否照顾一下，可以降价。宁纺的领导说，降价能保住产品质量吗？供货商只好运了回去。

“讲人品，出精品”，咱宁纺人就是这么硬气。几十年来，宁纺不管涉足什么产业，这一理念从未改变过。

因为讲人品，“为父老乡亲酿一杯好酒”，才有了“净雅香”香飘天下的精品；

因为讲人品，宁纺地产才创下了多项宁晋第一，才有了“里仁为美”的人居环境和“上城”品牌匠心筑家的精品；

因为讲人品，才有了“奔发制衣”装点冬奥的精品；

还有优艾斯电器、鼎瓷、汉唐等高科技、环保项目，也以这个理念，实现了企业又好又快的高质量发展。

“先做人，后做事，讲人品，出精品，是一种理念、一种精神，更是一种情怀、一种使命！”苏瑞广的话，铿锵有力，掷地有声。

一句话，几代人。秒懂宁晋，下回见！（来源：宁晋发布《秒懂宁晋》）

### 宁纺故事

## “选定你们了！”

“谢谢，真是太感谢了！”4月18日，在烧毛坯库，客户高先生紧紧握住绒布公司调度员刘江坤的手，不断地重复着这句话。

“这是一点心意……”高先生的助手拿出一个红包，说是一点心意，非要刘江坤收下。“这是您的东西，理应物归原主！”刘江坤婉言谢绝。

“你们产品好，人也好，割绒厂选定你们了！”高先生不无敬佩地对经理张兴芳说。

原来，邯郸某织布厂高先生4月17日到绒布公司办理加工业务，把一档案袋落在了绒布公司。刘江坤像往常一样打开档案袋查看码单，发现里面还有一张5万元整的承兑汇票。他立即上报经理张兴芳，张兴芳马上电话告知了高先生，而他却不知道汇票丢了。随后，高先生立即赶到宁纺，便有了本文开头的那一幕。（绒布 崔倩）

### 中华家风

## 李穆姜：“化继为亲”美名扬

东汉时期，南阳郡安众县令名叫陈文矩，为人忠厚老实，勤劳俭朴。不幸妻子早逝留下四个儿子。后来，陈文矩娶了李穆姜为妻。李穆姜是汉中大族李氏家闺女，从小知书达理。陈文矩前妻的四个孩子有了继母照顾，家庭逐渐安定下来。李穆姜生下第二个孩子不久，陈文矩就病故了。从此，抚养六个孩子的重任全落在穆姜身上。

李穆姜平日所做的好饭食给丈夫前妻的孩子吃，糖菜给自己的孩子吃。亲生孩子不乐意，她劝慰他们说：“哥哥比你们大，还要干活，他们应该吃好的。”即便如此，丈夫前妻的四个孩子还是对穆姜怀有戒心，认为继母虚情假意，对她的怨恨有增无减。他们不时给继母出难题，稍不满意便出口不逊。仁爱宽厚的穆姜毫不在意，反而更加用心抚养，给他们置

备衣服食物都加倍好于亲生孩子。

邻居为她不平，对穆姜说：“你对他们仁至义尽，可孩子如此不孝敬你，你为什么不让他们是家单过，省得跟他们生气。”穆姜说：“他们是孩子，我不能推出去不管。我要尽母亲的责任，相信总有一天他们会明白。”

一次，长子陈兴得了重病，昏迷不醒。穆姜急得直落泪，她到处求医寻药，请名医为陈兴看病。她亲自抓药，熬药照顾陈兴。经过一段时间的精心照顾，陈兴的病渐渐好了起来。

经过这场大病，陈兴终于醒悟，他感激继母对他的照料，想起以前对继母的所为，心里很惭愧。他对弟弟们说：“继母对我们的爱，出自天性。可我们兄弟不仅没有感恩继母的养育之恩，而且态度恶劣，如同禽兽一般，罪恶

实在太深。”他带着三个弟弟跪在穆姜面前哭泣忏悔：“您虽然是我们的继母，但更是我们的慈母，恳请母亲原谅。”穆姜听罢笑说：“你们都是我的孩子，成为有出息的人，才是对我最大的安慰。”听了穆姜的话，陈兴羞愧不安，他带着弟弟来到监狱，向官吏叙述慈母恩德，坦陈罪过，请求受到官府惩处。郡里长官向朝廷上书称赞穆姜的盛德。后来朝廷免除陈家的兵役和劳役，打发他们四兄弟回家，给他们改过自新的机会。

此后，陈兴兄弟四人洗心革面，对待继母像亲生母亲一样。在穆姜的关爱下，六个孩子都成为栋梁之材，造福桑梓。

李穆姜的事迹在当地广为传颂，《后汉书》将李穆姜收入《列女传》，给予这位母亲高度的评价。

### 智慧快餐



无知者妄言，多智者慎言。

### 宁晋党史故事

## 北近战斗

1942年8月的一个夜晚，我冀中六分区参谋长楚屏同志与四十四地区队长孙子芳率一大队越过赵宁公路，进驻北近村。

北近村有200来户人家，党的基础比较好，赵（县）元（氏）宁（晋）县长陈翥儒同志亲自把部队悄悄带进村中一个房舍比较大宽敞的人家，并解决了部队的给养。部队派出了侦察员，并在门里安了顶门岗哨。如果敌人推门，趁其不备，就来个突然打击。这就是所谓“顶门战术”。

第二天，部队吃过早饭，东北营岗楼来了两个伪军到“村公所”要柴米。保长说：“米可以给，木柴可没干的。”伪军不信，要到各家去搜。保长不让他们去，答应明天给送去，他们不依，非搜不可。当搜到我军驻地门前时，我们的岗哨立即向领导报告。大队长听报告后认为，这两个伪军只为要柴米而来，并未发现我们部队驻在这里，随即派了一个班前去抓那两个伪军。班长把门猛一开，顺手抓住那个

砸门的伪军，另一个伪军见事不妙，撒腿就跑，转弯抹角跑出村外，打了几枪，就逃回岗楼去了。

枪一响，部队暴露了目标。大白头部队走不了，这个村四周不但有岗楼据点，而且离宁晋、赵县城不远，如果敌人来个合击，情况是十分危险的。这时，领导立即向宁晋和赵县方向增派了侦察员，并对部队进行简短动员，要求做好一切战斗准备。

将近中午，侦察员回来报告：宁晋县城出动日军四五十名，伪军一个中队，从宁赵公路下汽车后，分两路直扑北近。怎么办呢？经叶楚屏、孙子芳同志和陈县长研究，决定先利用村边土墙据守，尽量不让他们进村，如果坚持不住，再退守高房。总之，要和敌人磨时间，坚持到天黑转移。于是大队长带一、二小队和机枪班，跑步赶到村西南围墙里，掏好枪眼，筑好工事准备战斗。三小队则由指导员带领到村西监视敌人。

日军大约有一个小队，自持有机枪和掷弹筒掩护，端着上了刺刀的步枪，大摇大摆地来到村边。待敌人离我阵地百十来米时，大队长一声令下“打！”机枪一阵猛烈射击，敌人有的伤亡，有的倒在棉田里不敢动弹，有的躬着腰狼狈后退。过了一会儿，日本兵又顺着棉垄慢慢向前爬行。为了节省子弹，大队长命令以步枪冷枪射击，敌人多的地方则由机枪点射。战士们像一群猎手，从围墙上的枪眼里密切注视着前方，看到哪里棉棵一动，就往哪里打，打得敌人不敢露面，更不敢前进一步。这时，村西又响起了阵阵枪声，原来另一股敌人已从庄稼地里绕到村西，企图冲进村来，两面夹击我军，不料被我三小队一阵手榴弹和排子枪猛烈打击，将敌阻在村外。双方一直相持到下午两点多钟，敌人才撤退了。

这次战斗，敌伤亡十余名，我军无一伤亡。

（吴保存）

### 画说论语 (120)



子曰：“邦有道，危言危行；邦无道，危行言孙。”

如果有幸正逢政治清明的盛世，就要行为端庄正直，并敢于说真话；如果点儿赶上政治黑暗的乱世，那就要行为正直，言语谨慎，对自己不利的话要少说，以避免祸从口出的悲剧发生。